



Bei Strulik entwickeln wir individuelle Produkte und Systeme für sicherheitstechnische Anlagen mit einem klaren Fokus auf Brandschutz, Lüftungssysteme und Druckbelüftungsanlagen. Unser Ziel ist es, durch Teamwork und modernste Technik eine sichere Zukunft zu gestalten. Jeden Tag bringen wir unsere Leidenschaft und unser Know-how ein, um gemeinsam innovative Lösungen zu schaffen.

Komm in unser dynamisches Team und arbeite mit uns an wegweisenden sicherheitstechnischen Lösungen. Bei Strulik bist Du genau richtig, wenn Du mit Leidenschaft und Innovationsgeist die Zukunft mitgestalten möchtest.

Account / Sales Manager im Außendienst (m/w/d)

Wohnort: Hünfelden (max. 100 km Umkreis)

Das ist Dein Job:

- Du bist erster Ansprechpartner für unsere Kunden in Deutschland.
- Dies beinhaltet den aktiven Ausbau bestehender Kundenbeziehungen mit klarer Umsatzverantwortung sowie – projektbezogen – die gezielte Entwicklung neuer Geschäftspotenziale.
- Du erstellst maßgeschneiderte Angebote und koordinierst die Umsetzung in enger Abstimmung mit den Abteilungen Vertrieb, Technik und Produktion.
- Die Umsetzung kundenspezifischer Vertriebskonzepte sowie die Projekt- und Angebotsverfolgung gehören ebenfalls zu Deinen Aufgaben.

Das sind Deine Stärken:

- Eine kaufmännische Ausbildung mit Affinität zu technischen Produkten und Systemen oder eine technische Ausbildung und Verständnis für betriebswirtschaftliche Zusammenhänge.
- Du bringst idealerweise Berufserfahrung und Fachkenntnisse im Bereich TGA oder Brandschutz mit.
- Du verfügst über ein hohes Maß an Kundenorientierung und Leidenschaft für den Vertrieb.
- Du bist kommunikationsstark, lern- und leistungsbereit sowie erfolgshungrig.
- Eine hohe Reisebereitschaft ist für Dich selbstverständlich.

Das bieten wir Dir:

- Flache Hierarchien, das Prinzip der offenen Tür und eine offene Kommunikationskultur.
- Deine Ideen und Dein Feedback sind bei uns nicht nur willkommen, sondern ausdrücklich erwünscht.
- Ein respektvoller Umgang auf Augenhöhe ist für uns essenziell.
- Du erhältst einen Zuschuss zu vermögenswirksamen Leistungen und zur betrieblichen Altersvorsorge.
- Flexible Arbeitszeiten, 30 Tage Urlaub, Jobrad-Leasing, Corporate Benefits und vieles mehr.

Und so geht's weiter:

Bitte sende Deine vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inkl. Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittsdatum per E-Mail an: jobs@strulik.com.

