



Bei Strulik entwickeln wir individuelle Produkte und Systeme für sicherheitstechnische Anlagen mit einem klaren Fokus auf Brandschutz, Lüftungssysteme und Druckbelüftungsanlagen. Unser Ziel ist es, durch Teamwork und modernste Technik eine sichere Zukunft zu gestalten. Jeden Tag bringen wir unsere Leidenschaft und unser Know-how ein, um gemeinsam innovative Lösungen zu schaffen. Mit flachen Hierarchien leben wir bei Strulik das Prinzip der offenen Tür und fördern eine offene Kommunikationskultur. Deine Ideen und Dein Feedback sind bei uns nicht nur willkommen, sondern ausdrücklich erwünscht. Ein respektvoller Umgang auf Augenhöhe ist für uns essenziell. Wir setzen alles daran, ein Arbeitsumfeld zu schaffen, in dem das gesamte Team sein volles Potenzial entfalten kann. Durch kontinuierliche Verbesserung unserer Prozesse und Strukturen sorgen wir für ein inspirierendes und unterstützendes Arbeitsklima.

Komm in unser dynamisches Team und arbeite mit uns an wegweisenden sicherheitstechnischen Lösungen. Bei Strulik bist Du genau richtig, wenn Du mit Leidenschaft und Innovationsgeist die Zukunft mitgestalten möchtest.

Head of Offering and Performance (m/w/d)

Das ist Dein Job:

- Standortübergreifende Leitung des Teams im Angebotswesen und Sicherstellung eines reibungslosen Ablaufs des Angebotsprozesses
- Entwicklung und Implementierung von Strategien zur Angebotsoptimierung
- Screening und Analyse eingehender Anfragen, Identifikation wertvoller Anfragen hinsichtlich der Kunden, des Produktmixes und der Unternehmensziele
- Priorisierung von Angeboten basierend auf ihrer strategischen Bedeutung und potenziellen Umsatzwirkung
- Sinnvolle Allokation von Ressourcen, um sicherzustellen, dass wichtige Angebote mit hoher Erfolgswahrscheinlichkeit angemessen betreut werden
- Verfolgung und Überwachung von Angeboten sowie enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsteam, um den Angebotsprozess voranzutreiben und Abschlüsse zu erzielen
- Enge Zusammenarbeit mit anderen relevanten Abteilungen, um sicherzustellen, dass Angebote den Kundenbedürfnissen entsprechen und die Unternehmensziele unterstützen
- Analyse von Angebotserfolgen und kontinuierliche Optimierung des Angebotsprozesses





Das sind Deine Stärken:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft, Wirtschaftsingenieurwesen oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung in einer leitenden Position im Angebotsmanagement oder Vertriebscontrolling
- Nachgewiesene Erfahrung in der Führung und Motivation von Teams
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, Durchsetzungsstärke und ein hohes Maß an Eigeninitiative
- Tiefgehende Kenntnisse in CRM- und ERP-Systemen
- Gutes technisches Verständnis und Affinität zu technischen Produkten und Systemen
- Ausgeprägte analytische Fähigkeiten und strategisches Denkvermögen

Und so geht's weiter:

Bitte sende Deine vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inkl. Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittsdatum per E-Mail an: b.wuest@strulik.com.

